

Партнерское соглашение №15219445

г.Москва

«5» ноября 2017 г.

Акционерное общество «амоЦРМ», именуемое в дальнейшем «Лицензиар», в лице генерального директора Голованевского Сергея Александровича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и ИП Бондарь Дмитрий Александрович, в лице генерального директора Бондаря Дмитрия Александровича, именуемое в дальнейшем «Партнер», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение (далее именуемый «Партнерское соглашение») о нижеследующем:

1. Термины и определения партнерского соглашения:

В целях настоящего Договора нижеприведенные термины используются в следующих значениях:

Продукт – Программа для ЭВМ «амоЦРМ» (как в целом, так и ее компоненты), являющаяся представленной в объективной форме совокупностью данных и команд, в том числе исходного текста, базы данных, аудиовизуальных произведений, включённых Лицензиаром в состав указанной программы для ЭВМ, а также любая документация по ее использованию.

Лицензиат — юридическое или физическое лицо, которое оформило, оплатило и получило Продукт (приобрело неисключительную лицензию на использование программы амоCRM для ЭВМ).

2. Предмет партнерского соглашения

2.1. Партнер является представителем Лицензиара, на основании прохождения успешной аккредитации по Продукту и выдаче ему “Сертификата партнера” (с подписью и печатью компании).

Партнер имеет право осуществлять в интересах Лицензиата следующие действия по внедрению Продукта:

- Презентация Продукта для Лицензиата в офисе или онлайн-режиме;
- Обучение по Продукту и аттестация сотрудников Лицензиата (очно или онлайн);
- Настройка воронки продаж и бизнес-процессов Лицензиата в Продукте;
- Выбор и настройка телефонии Продукта;
- Настройка почты в Продукте;
- Интеграция Продукта с сайтом и другими сервисами Лицензиата;
- Диджитал воронка — настройка (автоматическая интеграция рекламы в соц.сетях (Facebook, Вконтакте) с воронкой продаж Продукта Лицензиата);
- Аудит отдела продаж Лицензиата;
- Построение отдела продаж Лицензиата;
- Разработка системы мотивации, бизнес-процессов продажи, обучение персонала Лицензиата;
- Разработка инструментов продаж (маркетинг-кит, КП, каталоги) Лицензиата;
- Создание скриптов, модулей, сценариев работы, корпоративной книги продаж;
- Создание сайтов, Landing page;

- Рекламные кампании;
- SEO-продвижение сайта;
- Настройка существующих виджетов Продукта Лицензиата;
- Интеграция с 1С;
- Сквозная аналитика каналов продаж, колтрекинг, подсчет ROI;
- Разработка интеграции с другими сервисами и системами Лицензиата;
- Написание нового виджета Продукта для Лицензиата;
- Проработка сложного технического задания (реализация от 3-х месяцев) по доработке Продукта под потребности Лицензиата.

2.2. Лицензиар предоставляет Партнеру право реализации Лицензий на ПО "амоЦРМ" (неисключительных прав на использование ПО "амоЦРМ") конечным пользователям - Лицензиатам, при этом Лицензиат получает указанное право на условиях, содержащихся в Лицензионном соглашении Лицензиара, размещенном в открытом доступе на сайте amocrm.ru - <https://www.amocrm.ru/agreement/>

Лицензиар

Акционерное общество «амоЦРМ»
 Юридический адрес: 121205, г. Москва, территория инновационного центра «Сколково», Большой бульвар, д. 42, стр. 1, этаж 4, пом.1448, рм. 6
 Фактический адрес: 109004, г.Москва, ул.Николаямская, д.28/60
 ИНН: 7709477879
 КПП: 770901001
 Расчетный счет № 40702810938000083361
 В ПАО Сбербанк г. Москва
 кор. счет № 30101810400000000225
 БИК: 044525225



Генеральный директор
 Голованевский Сергей Александрович

«5» ноября 2017 г.

Партнер

ИП Бондарь Дмитрий Александрович
 Юридический адрес: Приморский край, пгт Лучегоorsk
 Фактический адрес: Москва, Береговой пр-д, д.5 к2в
 ИНН: 251701618323



Генеральный директор
 Бондарь Дмитрий Александрович

«5» ноября 2017 г.